



ART ET TECHNIQUES DE LA PLAIDOIRIE D'AUJOURD'HUI : PLAIDER MOINS, PLAIDER MIEUX !

**Les mardis 20 & 27 novembre
et le mercredi 5 décembre 2018**

à l'EFB 1, rue P-A Berryer 92130 Issy-les-Moulineaux

Animée par :

Stephen BENSIMON

Directeur IFOMENE, normalien, philosophe et médiateur

Ce cycle de la plaidoirie est conçu pour donner envie au juge de vous écouter et lui donner des raisons de vous entendre, c'est-à-dire :

1. L'art du plan, l'art d'argumenter, les techniques d'éloquence moderne :
de la compétence juridique à l'efficacité judiciaire
2. Convaincre ou persuader
3. Développer sa personnalité d'orateur

INFORMATIONS & INSCRIPTION

<http://artettechniquesdelaplaidoirie.evenium.net>

Tarif unique : 300€ pour le cycle de 3 formations

Pas d'inscription possible pour des séances séparées

Les frais d'inscription à cette formation peuvent être pris en charge par le [FIF-PL](#)



Public ciblé :

Tout avocat en exercice : débutants ou expérimentés, pas de prérequis, 30 participants maximum.

Objectifs :

Ce cycle repose à parts égales sur des apports de méthodes, concepts, outils et sur leur mise en pratiques par des exercices du formateur et des situations réelles des participants.

Chaque séance permettra de développer des compétences qui sont résumées en fin de séance et dans un livret de bord des participants.

Thèmes abordés :

Mardi 20 novembre de 9h à 13h - la plaidoirie : méthodes et pratique

- donner envie au maître de la décision de vous donner raison,
- lui donner des raisons de vous donner raison ;
- lui donner les moyens de vous donner raison.

Mardi 27 novembre de 9h30 à 12h30 - l'art de convaincre et les techniques orales

L'art de l'autre :

- l'avocat ni acteur ni porte-parole est....
- des techniques primaires, donc primordiales ;
- un cocktail de disciplines de communication ;
- soft skills et smart power.

Exercices et situations réelles.

Mercredi 5 décembre de 9h30 à 12h30 - plaider : une autre manière de négocier, stratégie et stratagèmes

- De l'avocat perçu comme monomaniac du procès vers une palette de compétences vectrice de relation ample et durable.

Exercices et situations réelles.

Méthode pédagogique :

Ce cycle présente :

- des méthodes et techniques (4 heures) ;
- des travaux pratiques sur dossiers réels anonymisés, proposés par des participants (6 heures) ;
- des dossiers réels : du référé à la cour d'appel, du tribunal de commerce aux assises, en arbitrage, sans oublier les plaidoiries de l'amiable.

Support : 2 livrets de travail et de lecture seront remis aux participants.

Cycle de 3 formations

- mardi 20 novembre de 9h à 13h
- mardi 27 novembre de 9h30 à 12h30
- mercredi 5 décembre de 9h30 à 12h30



Stephen BENSIMON

Co-auteur de Art et techniques de la plaidoirie, collection droit et profession, édition LexisNexis.

Directeur IFOMENE,
Institut universitaire de Formation à la Médiation et à la Négociation
(Institut Catholique de Paris ICP)
Médiateur AME (FNCM).

